



Жесткие условия на рынке мягких контейнеров*

**Состояние рынка
мягких контейнеров
(биг-беги)**

Спад объемов потребления, ужесточение конкуренции и уход с рынка некоторых предприятий ярко характеризуют рынок мягких контейнеров последние несколько лет. Кроме того, на этом фоне проявились и другие проблемы, с которыми операторы вынуждены справляться. Однако компании не только не теряют оптимизма, а наоборот – ожидают стабилизации ситуации и роста потребления своей продукции...

* Материал предоставлен компанией НПФ «ТКС», г. Харьков, (057) 714-06-84, (067) 572-72-49



Сложно и непредсказуемо...


Последние несколько лет рынок разовых мягких контейнеров рос в основном благодаря расширению экспортных поставок: вплоть до 2007 г. динамика роста наблюдалась на уровне 20%. В 2008 г. рынок увеличился лишь на 5%. В «историческом» 2009 г. рынок ушел в минус: на 22%.

Спад производства в строительной и металлургической отраслях, которые являлись основными потребителями биг-бегов, соответственно, снизил спрос и на тару для сыпучих грузов, особенно грузоподъемностью больше 1 т. В меньшей мере это коснулось полипропиленовых мешков, однако некоторые из известных крупных производителей ПП-тары (например, «Инкопак», «Протекс») были вынуждены уйти с рынка. При этом их отсутствие все равно не решило проблему обеспечения заказами оставшихся на рынке предприятий, поэтому конкуренция в этом сегменте значительно выше, чем была два года назад. И это при условии, что с импортом отечественные производители (включая СП) «расправились» еще в середине ушедшего десятилетия и его объем сегодня весьма незначителен.

«Текущая рыночная конъюнктура характеризуется низким спросом на продукцию, что создает условие жесткой конкурентной борьбы на рынке полипропиленовой тары, и производители вынуждены поступаться своими прибылью и рентабельностью, — констатирует Сергей Мезин, заместитель генерального директора «Харьковский завод «Полимерконтейнер». — В связи с этим предприятию при формировании портфеля заказов пришлось сделать акцент на выпуск сложных и трудоемких по технологии выпуска моделей продукции. Помимо этого пришлось увеличить товарный кредит для своих заказчиков до 3 млн грн в месяц.

Застой — двигатель прогресса?

В краткосрочной перспективе, как отмечают специалисты, рост объема рынка вряд ли возможен. Достаточно взглянуть на замершие на стройках краны (и, соответственно, простаивающие мощности по производству цемента, керамзита и других строительных материалов) и просмотреть сводки деятельности металлургических предприятий. С другой стороны, ухудшение финансового состояния многих




ХАРЬКОВСКИЙ ЗАВОД ПОЛИМЕРКОНТЕЙНЕР

ООО Харьковский завод «Полимерконтейнер» — первый в Украине производитель контейнеров BIG-BAG, LINER-BAGS, SLING-BAG



Тара и упаковка из полипропиленовой ткани



Украина, г. Харьков, ул. Первой Маевки, 31
 тел: +38 (057) 712 41 38, тел: +38 (057) 712 30 96, факс: +38 (057) 712 41 38
 email: big-bag@hzpk.com.ua, www.big-bag.ua

предприятий, традиционно использующих мягкие контейнеры, обострило интерес к оптимизации перевозок сыпучих грузов, внутрицеховых и внутризаводских (включая складирование) перемещений сыпучих продуктов.

«Если несколько лет назад понятие «биг-бег» в большинстве случаев было тождественно понятию «одноразовый мягкий контейнер», то сейчас многие заказчики резко изменили свои требования к износостойкости этой тары: с тем, чтобы биг-бег стал оборотной тарой, а в случае его использования для внутризаводских целей — чтобы срок эксплуатации был увеличен на как можно больший, — резюмирует Александр Иванов, директор компании «ТКС». — Эффективность подобных требований можно оценивать по-разному, однако уже очевиден тот факт, что при усложненной технологии изготовления биг-бега, которая обеспечит увеличе-

Ухудшение финансового состояния многих предприятий обострило интерес к оптимизации перевозок сыпучих грузов

ние износостойкости и, в то же время, спровоцирует повышение его стоимости, преимущества и выгоды эксплуатации такой тары будут важнее роста цены на нее.

Например, если вы приобрели биг-бег с улучшенными характеристиками стоимостью в 1,5 раза выше ранее используемых, но при этом он из разового «превратился» в оборотный, то при 3 оборотах — выгода очевидна! Даже принимая во внимание расходы на упаковку и транспортировку возвратной тары. Аналогичная ситуация и для внутризаводских нужд: несложно понять, что при увеличении сроков эксплуатации биг-бегов с 2-3 месяцев до 4-5 месяцев полуторакратное увеличение

ООО «ТАНДЕМ ЛТД»

КИЕВПОЛИПАК'STMУпаковка от производителя –
надежно и выгодно!

- Контейнеры (Биг-Бег) от 0,5 до 1,5 т
1-, 2-, 4-стропные, ламинированные
- Мешки коробкообразные
ламинированные типа AD*STAR[®]
- Клапанные и открытые,
с 2-, 4-цветной флексопечатью.
- Мешки плоские: 10, 25, 50 кг.
- Рукав полипропиленовый от 30 до 200 см.
- Сетка для овощей и фруктов.
- Агроткань. Сумки полипропиленовые.
- Подкровельная пленка: паро-,
гидроизолирующая.

Украина 03022, г. Киев, ул. Казачья, 120/4
тел.: +38 (044) 259-07-21, 257-40-50, 257-31-70
тел./факс: +38 (044) 257-51-70, 257-40-40

e-mail: market@kievpolypaks.com.ua
http://www.kievpolypaks.com.ua



Многие заказчики резко изменили требования к износостойкости биг-бегов: теперь они должны быть оборотной тарой

цены на мягкий контейнер дает экономический эффект».

Биг-бег и слинг: успешный тандем

Падение объемов в строительстве произошло в основном по причине «замораживания» крупных строительных объектов. Объемы ремонтных работ и реконструкции, а также строительство малых архитектурных форм уменьшились незначительно. С позиции производителя полипропиленовой мягкой тары эта тенденция означает значительное уменьшение заказов на высокотоннажные биг-бегги и незначительное уменьшение случаев

«мелкой» фасовки строительных смесей (ПП-мешки от 20 до 50 кг). Однако в то же время строительные компании, имея все необходимое подъемно-транспортное оборудование для перемещения и складирования грузов весом больше 1 т, убедились в неэффективности многократных транспортировок сыпучих строительных смесей в мешках. Поэтому в последний год резко возрос интерес к т.н. слингам.

Слинги — это тара, в которой несущей конструкцией является не полипропиленовая ткань высокой плотности (как в биг-беггах), а каркас из синтетической строп-ленты с высокой разрывной нагрузкой. Габариты слинга ограничены (для удобства размещения мешков) закрепленной на этой строп-ленте ПП-тканью низкой плотности (при этом нагрузка на ткань незначительна). Если раньше заказчиками слингов выступали исключительно

порты (напомним, что здесь действует огромные штрафы за простой судна — поэтому компактное размещение мешков в слингах, удобство и быстрота их загрузки в трюм имеют очевидный экономический эффект), то сейчас этими изделиями также заинтересовались небольшие транспортные, торговые и строительные фирмы — учитывая износостойкость такой тары и, следовательно, возможность многократных оборотов при незначительном весе и объеме незаполненного слинга и дешевой визне возврата.

Профессионалы всегда в почете!

Итак, тенденция последнего времени — это уменьшение объемов производства ПП-мешков и биг-бегов из-за резкого падения заказов крупных строительных фирм и металлургических предприятий при увеличении ассортимента по спектру индивидуальных характеристик мягкой тары.

Учитывая уход с рынка сразу нескольких активных предприятий, другие компании, наоборот, в условиях сокращения объемов потребления смогли увеличить объемы производства. Например, в 2009 г. ООО «Дебант Украина» сумело нарастить объемы продаж и увеличить рыночную долю.

Другой вариант решения кризисных проблем выбрали на ООО «Тандем ЛТД» (ТМ Киевполипак's). С целью снижения себестоимости производимой продукции в течение 2008-2009 гг. были перенесены производственные мощности из Киева в г. Рубежное (Луганская обл.) и в 2010 году начал выпуск биг-бегов, подкровельной пленки, ламинированных мешков, сетчатых мешков и ПП-тканей, по сути, на новом заводе. Он размещен рядом с ЗАО «Линик» — основным украинским производителем сырья для производства ПП-тары.

Также в подобных условиях на рынке стали заметны средние предприятия-производители (например, НПФ «ТКС», г. Харьков), которые имеют инженерные разработки для быстрого выпуска технологической документации по изготовлению изделий с индивидуальными техническими характеристиками (по заказу клиента).

Ранее у НПФ «ТКС» основными позициями были грузоподъемные стропы, буксировочные тросы и комплекты для