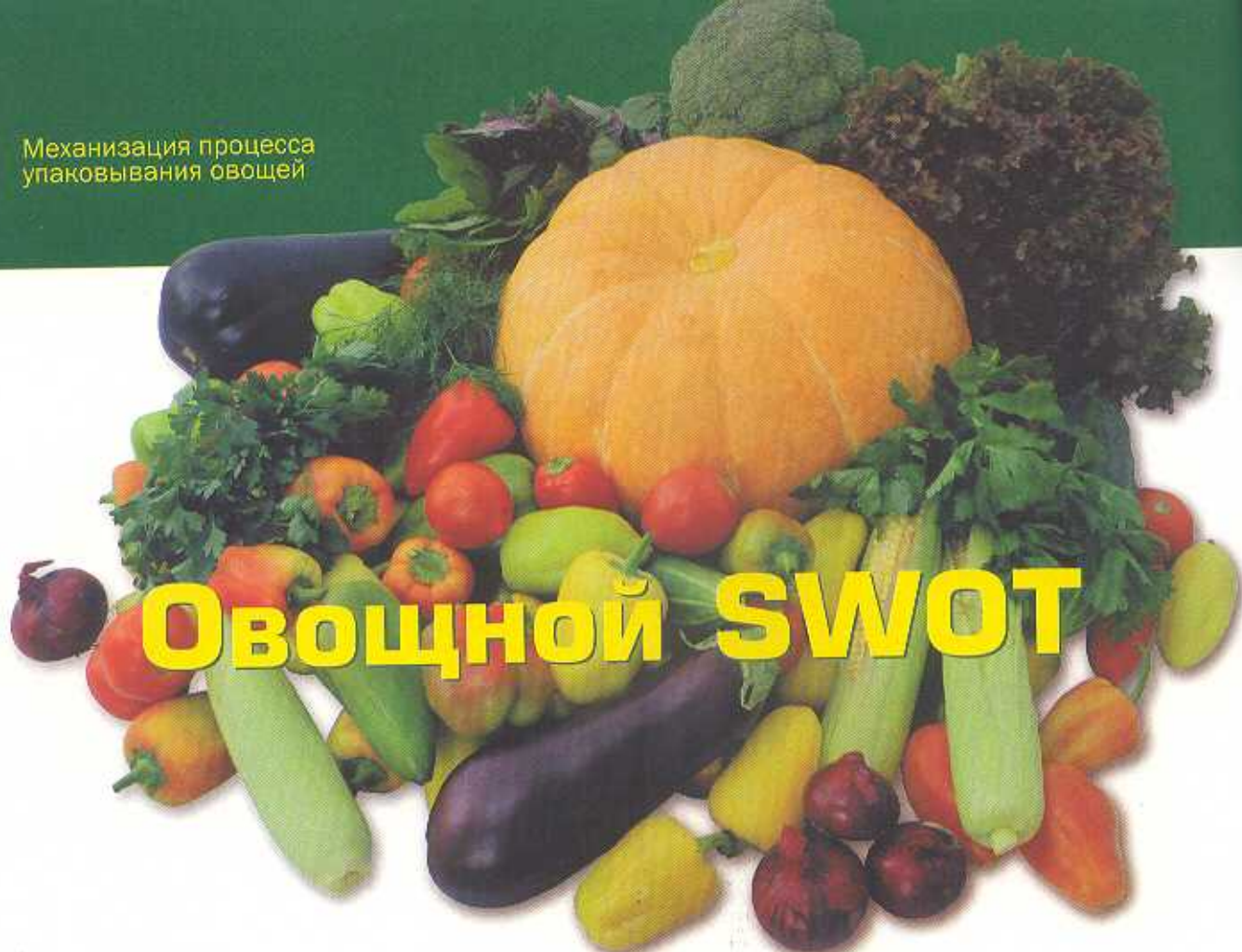


Механизация процесса  
упаковывания овощей



# Овощной SWOT

Валентин Шостак

«Мир Упаковки» уже не раз обращался к плодовоовощным темам, рассматривая тенденции механизации процессов послеуборочной обработки и упаковки сельхозпродукции. Мы акцентировали ранее внимание на культуре потребления упакованной продукции, на эстетических предпосылках, способствующих стимулированию продаж «плодов по-европейски», на удельном весе упакованной продукции, присутствующей на рынке. А что же получает производитель овощей, насколько целесообразно с экономической точки зрения делать сколько-нибудь серьезные вложения в овощной бизнес? Попробуем ответить на этот вопрос языком цифр





**ООО «Тандем ЛТД» ТМ**

- Мешки полипропиленовые ламинированные коробчатые, клапанные и открытые AD\*STAR<sup>®</sup>
- Мешки полипропиленовые плоские: 5, 10, 25, 50 кг
- Сетка для фасовки овощей и фруктов
- Контейнеры Биг-Бег грузоподъемностью до 2-х т, различной конструкции
- Подкровельная пленка: паробарьер и гидробарьер, рулоны от 75 м<sup>2</sup>
- Пенопласт ПСБС 15, 25, 35, 50.

Упаковка из пенопласта для телевизоров и бытовой техники.

ул. Казачья, 120/4  
Киев 03680 Украина  
Тел.: +38 (044) 257-51-70, 259-07-21  
E-mail: market@kievpolypak.com.ua,  
www.kievpolypak.com.ua



В данной статье мы предлагаем рассмотреть пример конкретного хозяйства, внедряющего в эксплуатацию линию по переработке, сортировке, мойке и упаковке следующих овощей: лука, моркови, свеклы, картофеля и прочих культур, соизмеримых по габаритам. Пройдемся более подробно по факторам, влияющим на экономику предприятия, решившегося на подобные инвестиции в собственный бизнес.

Пускай хозяйство X, имеющее в распоряжении 80 га отведенной под традиционные овощные культуры земли, рассматривает вариант приобретения специализированной линии в далекой Голландии<sup>1</sup>, рассчитывая амортизировать вложение за три года.

Средняя стоимость комплекса (эконом-класса), от ящикоопрокидывателя, до фасовочного узла, с учетом доставки в Украину из Голландии: € 80 тыс. Таким образом, закладываемая трехлетняя аморти-

<sup>1</sup> Например, Брюссельская капуста

<sup>2</sup> Качество голландских производителей уже рекомендовало себя на мировом рынке



зация составляет 165 тыс. грн/год. Количество рабочих, обслуживающих такую линию, – 6 человек. Учитывая, что работа по обслуживанию линии – сезонная, предполагаемая зарплата будет выплачиваться 6 месяцев в году (с апреля по октябрь). Экономические реалии накладывают условия на нижнюю границу заработной платы: 750 грн. Итого, фонд оплаты труда составляет 27 тыс. грн/год. Кроме затрат на оплату труда, учтем некоторые дополнительные затраты, связанные с линией: стоимость энергоносителей, складирование упаковочных материалов и т. д. При заложенной сумме дополнительных затрат 30 тыс. грн/год, получаем общие затраты 57 тыс. грн/год. Плюс амортизация – 222 тыс. расходных грн/год, не считая стоимости упаковочных материалов, к которым мы вернемся позднее, с учетом количества продукта.

Теперь о доходной части. Минимальный предполагаемый урожай усредненной культуры N составляет 32,5 т с гектара, то есть  $32,5 \times 80 = 2,6$  тыс. т. Очевидно, что на переработку пойдет не вся продукция, а часть ее. Классическая модель подсказывает, что эта доля составит 75%, в массовом выражении – 1950 т, то есть четверть выращенных овощей останется в распоряжении хозяйства, либо пойдет в продажу неупакованными. Таким образом, у нас есть 1950 т продукции, которую необходимо переработать и упаковать при помощи приобретенной линии. Локальные исследования потребительского мнения, касательно изучаемого вопроса, подсказывают, что покупатель овощей согласен доплачивать, как минимум, 0,35 грн за килограмм отсортированной и упакованной продукции. Указанная наценка будет зависеть, конечно, от видов упаковочных материалов и способов упаковывания, но мы рассматриваем наиболее экономичный вариант, например, сетка из ПП. В реалиях конечная наценка составит

большую сумму, но мы говорим о доходе, поступающем собственно хозяйству. Здесь крайне важно отметить, что мы рассматриваем сейчас только дополнительный доход, связанный с перерабатывающей линией и не зависящий от преобладания в хозяйстве той или иной культуры. Таким образом, дополнительный доход от продажи сортированной, калиброванной, вымытой и упакованной продукции – 0,35 грн  $\times$  1,950 млн = 682,5 тыс.

Теперь о материалах. Еще одна расходная статья, упомянутая выше – упаковочные материалы. Поскольку мы уже рассматривали в данной модели упаковку из ПП-сетки, целесообразно продолжить оперировать данным материалом.

При стоимости материала, необходимого для упаковывания 1 кг продукции, – 0,15 грн, затраты на упаковочный материал составят 0,15 грн  $\times$  1,950 млн = 292,5 тыс. грн.

Итак, макропараметры учтены. Имеем формулу:

Доход – Расход = 682,5 тыс. грн – 222 тыс. грн – 292,5 тыс. грн = 168 тыс. грн – годовичная прибыль, которую хозяйство получает при использовании линии. При этом стоит учитывать, что данная формула действительна только для первых трех лет эксплуатации, тогда как в дальнейшем, когда амортизационная компонента перестанет быть актуальной, ожидаемая прибыль составит 168 тыс. грн + 165 тыс. грн = 333 тыс. грн.

Здесь целесообразно было бы отметить, что все указанные выше числовые данные иллюстрируют лишь частный случай применения комплекса. Каждое заинтересованное предприятие способно подставить параметры

собственного производства, такие как посевные площади, урожайность, заработная плата рабочих, стоимость желаемой упаковки и срок амортизации в описанную схему. Очевидно, что такие достаточно серьезные инвестиции, как € 80 тыс. не обеспечат разумного амортизационного срока для небольшого хозяйства с двумя–тремя гектарами посевной площади, отведенной под овощные культуры. В то же время крупное хозяйство, обладающее налаженной дистрибуцией в торговые сети и, соответственно, получающее львиную долю прибыли от наценок на упакованную продукцию, может вполне прийти к выводу об экономической обоснованности, быть может, не одной линии, даже с учетом более высокой, чем упомянуто выше, заработной платы.

## ГОФРОКАРТОН ТАРА

**ОСНОВА ПАПІР**

Головний офіс:

м. Київ (044) 201-0255, 201-0250

Філія:

Жидачів (03233) 2-1212, 2-1395

Ізмаїл (04841) 92-225, 92-386

Харків (057) 717-7675, 717-0719

Одеса (048) 777-0934, 777-1016

Донецьк (062) 385-8768, 385-8825

Дніпропетровськ (056) 372-0211

[www.osnova.ua](http://www.osnova.ua)

Ексклюзивний представник

**ЖИДАЧІВСЬКОГО  
ЦЕЛЮЛОЗНО-ПАПЕРОВОГО  
КОМБІНАТУ**

**ІЗМАЇЛЬСЬКОГО  
ЦЕЛЮЛОЗНО-КАРТОННОГО  
КОМБІНАТУ**

- тара гофрокартонна та літа
- гофрокартон
- картон коробковий
- картон склесний
- папір газетний

## ГОФРОКАРТОН ТАРА



**ОСНОВА ПАПІР**